



# e-Labor Conseil

Microsoft  
Partner  
 Microsoft

Gold Solutions cloud pour les PME  
Gold Collaboration et Contenu  
Gold Productivité cloud  
Silver Gestion de projets et de portefeuilles de projets  
Silver Développement d'Application

## FICHE DE POSTE DE STAGE AUTOMNE 2019

Titre : Stage Ingénieur d'affaire dans une entreprise high tech partenaire Microsoft

### OBJECTIF DU STAGE

Développer le chiffre d'affaire de notre société sur le marché de la prestation du conseil et de l'outillage en décisionnel Microsoft Power BI.

### La société

La société e-Labor Conseil SAS est inscrite au registre du commerce de Nanterre sous le n°538 809 831 pour son activité principale « 7022Z – Conseil pour les Affaires et autres conseils de gestion ». Elle est dirigée par un HEC Paris Promotion 1981. Notre société a pour objet la mise en place de tableaux de bord conçu avec logiciels d'intelligence d'affaire de Microsoft ou "décisionnel Power BI", le conseil et l'assistance en gestion de projets et en suivi de travaux. Nous intervenons dans l'industrie, dans l'énergie, dans les collectivités locales dans les ministères et dans les sociétés de service, et plus généralement partout où les engagements de délai de contrôle et de suivi financiers sont importants. E-Labor Conseil est partenaire de Microsoft depuis sa création en 2012.

Nous avons à ce jour 3 collaborateurs ingénieurs capable de mettre en place des tableaux de bord Power BI. Ces collaborateurs sont auto entrepreneurs à distance en France et à l'étranger. Nous sommes sur le Business modèle Uber, qui utilise des milliers de taxi dans le monde.

### Contexte

Nous avons un savoir faire sur des tableaux de bord et de suivi sur différents segments que nous n'avons pas le temps de vendre aux entreprises concernées

### Titre du projet

Prospection Power BI en Business to Business

### Travaux attendus

Pour chaque cible et chaque tableau de bord, réaliser des outils d'aide à la vente et approcher les entreprises françaises directement concernées, pour initialiser la vente pour la direction commerciale.

## Capacité du stagiaire

- Goût et aptitude pour le commercial
- Excellente élocution orientée business et maîtrise orale et écrite parfaite de la langue française
- Grosse capacité de travail, afin de passer rapidement de l'idée à la prospection
- Première expérience concrète de la création de video YouTube et capacité à mettre en ligne du contenu rapidement
- Première expérience en entreprise déjà acquise (stage, expérience en famille, ...)
- Appétence pour les logiciels Microsoft

## Expérience acquise à l'issue du stage

- Avoir un retour immédiat sur ses actions menées et apporter des preuves chiffrées convaincantes sur son CV (par ex. a réussi à augmenter le nombre de prospects de x % en trois mois)
- Savoir vendre dans le secteur du service aux entreprises et le montrer sans son CV
- Connaitre le monde des partenaires IT de Microsoft et se constituer un carnet d'adresse de valeur

## Lieu

Le poste à pourvoir est à Clamart (92), à 30 minutes de la gare Montparnasse, et à 20 minutes d'Issy les Moulineaux. Accès à 7 minutes au tram T6, train ligne N, Bus 189, 191. Compte tenu des mouvements sociaux français, le stagiaire devra être situé soit dans le sud de Paris à moins de 60 minutes de Clamart, soit à Paris.

## Pour aller plus loin

Envoyer votre **lettre de motivation** et votre **CV** à notre management par mail à l'adresse [contact@e-labor.net](mailto:contact@e-labor.net) en priorité, ou par Skype au pseudo didier.maignan . Expliquer ce qui vous intéresse dans notre société. Montrez ce qui vous intéresse spécifiquement dans notre annonce et éviter toute lettre standard de candidature banalisée.

Si nécessaire, Notre numéro de téléphone : 01 77 46 83 49, où vous pouvez déposer un message vocal.